FÜHRUNGSKRAFT UND GENERATIONSMODELLE

VIRTUELLER WORKSHOP
TRAINING 1 VON 4

2mal6 GmbH

Umsetzungs- und Servicegesellschaft



(VIRTUELLE) SPIELREGELN



- Alles, was im Seminar besprochen wird, ist vertraulich. Informationen werden nicht an Personen weitergeleitet, die keinen direkten Bezug zu den Inhalten der Veranstaltung haben.
- Alle Teilnehmer sind in ihren Redebeiträgen gleichberechtigt.
- Jeder darf ausreden!
- Kurze, sachliche und präzise Beiträge/ Äußerungen anderen gegenüber wertschätzend formulieren
- Alle Teilnehmer bemühen sich, eine positive Sprache zu benutzen
- Alle Teilnehmer hören aktiv zu
- "Störungen" werden zeitnah angesprochen und behoben.
- Jeder ist f
 ür sich selbst verantwortlich!

ZIELSETZUNG DIESES FÜHRUNGSKRÄFTETRAININGS



Im Training reflektieren Sie Ihr Führungsverhalten und erlernen Grundlagen, Methoden und Techniken einer effektiven und zielgerichteten Mitarbeiterführung. Sie befassen sich mit Inhalten, wie...

- Welche Merkmale zeichnen eine gute Führungsarbeit aus?
- Welche Zielsetzungen hat die Führungsarbeit?
- Welche konkreten Führungsaufgaben muss eine Führungskraft erfüllen?
- Wie können Sie die Erfolgsfaktoren der Mitarbeiterführung in Ihrer Arbeit praktisch umsetzen?
- Wie schaffen Sie optimale Rahmenbedingungen für Ihren Führungserfolg?
- Wie fördern Sie Ihre Mitarbeiter gezielt und motivieren sie auch zu ambitionierten Zielen?
- Wie Sie die Kommunikation mit Ihren Mitarbeitern verbessern?
- Warum es wichtig ist, das eigene Selbstverständnis klar zu definieren?
- Wie Sie Ihre Führungsrolle authentisch gestalten?
- Welche Instrumente des Selbstmanagements und damit des Zeitmanagements stehen Ihnen zur Verfügung?

MENTALITÄTSUNTERSCHIEDE – VOM BABYBOOMER BIS ZUR GENERATION Z



	Babyboomer Geburtsjahrgänge 1946 - 1964, erste Nachkriegsgeneration nach dem II. Weltkrieg	Generation X Geburtsjahrgänge 1965 - 1979, auch Generation Golf genannt	Generation Y Geburtsjahrgänge 1980 – 1995 oder 1999 auch "Generation Why" genannt	Generation Z Geburtsjahrgänge 1995 oder 1999 - 2010 je nach Nation etwas unterschiedlich bewertet
Prägende Einflüsse	 Wirtschaftswunder Mauerbau Kubakrise Ermordung JFKs Woodstock Mondlandung TV Familienbild 	 Ölkrise RAF Tschernobyl Mauerfall Atari Walkman Video MTV Scheidungsraten 	 Globalisierung Klimawandel Golfkrieg g/11 Bin Laden Euro Tsunami Katrina Facebook Handy Helikopter-Eltern 	 Wirtschaftskrise Finanzkrise Haiti Fukushima Arabischer Frühling ISIS Reality-TV iPad Smartphone Kronprinz-Kindheit
Typische Eigenschaften	 optimistisch tatkräftig teamorientiert konfliktscheu pflichtbewusst 	skeptischpragmatischeigenständigdirektpflichtergeben	authentischsprunghaftsozial vernetztanspruchsvollselbstbewusst	 realistisch flüchtig hypervernetzt fordernd egozentrisch
Werte	 Demokratie Gemeinschaft Entscheidungsfreiheit Idealismus Konsens Loyalität Ordnung Sorgfalt Status Strebsamkeit 	 Autonomie Erfolg Flexibilität Gegenleistung Individualismus Kompetenz Produktivität Professionalität Vielfalt Zielorientierung 	 Abwechslung Beteiligung Lifestyle Nachhaltigkeit Selbstverwirklichung Sinnstiftung Spaß Transparenz Zugehörigkeit Zusammenarbeit 	 Erfüllung Informationsfreiheit Integrität Sicherheit Sparsamkeit Stabilität Unternehmergeist Unverbindlichkeit Vernetzung Zweckmäßigkeit
Arbeitsethos	 hohe Arbeitsmoral mit Anspruch auf Bilderbuchkarriere, um den Erwartungen der Gesellschaft zu entsprechen intrinsisch motiviert, qualitativ hochwertige Arbeit zu leisten 	 entscheidend ist Produktivität – Konzentration auf Ergebnis und Endresultat Unternehmensziele wichtiger als persönliche Ziele Tun "was nötig ist" um einen Job zu erledigen, erwarten dafür "Belohnung" 	 Abkehr von der kompletten "Hingabe und Aufopferung" für die Arbeit fixiert auf persönliche Lebensziele und Sinnfindung erledigen einen Job, solange es der eigenen Selbstverwirklichung dient, andernfalls beginnen sie etwas Neues 	 wollen vor allem die hohen Erwartungen der eigenen Eltern erfüllen sind auf der Suche nach eigenem Antrieb fürs Berufsleben wünschen sich sicheren Arbeitsplatz möchten einen Beruf, der sie erfüllt und Spaß macht

KOMMUNIKATIONSPRÄFERENZEN DER VERSCHIEDENEN GENERATIONEN



	Babyboomer Geburtsjahrgänge 1946 - 1964, erste Nachkriegsgeneration nach dem II. Weltkrieg	Generation X Geburtsjahrgänge 1965 - 1979, auch Generation Golf genannt	Generation Y Geburtsjahrgänge 1980 – 1995 oder 1999 auch "Generation Why" genannt	Generation Z Geburtsjahrgänge 1995 oder 1999 - 2010 je nach Nation etwas unterschiedlich bewertet
Medium	 persönlich oder am Telefon im Beruf auch per E-Mail, dann meist zu den üblichen Geschäftszeiten 	 E-Mail zunehmende Erreichbarkeit auch weit über die üblichen Geschäftszeiten hinaus 	 mehrere mobile Endgeräte 24/7 online Kommunikation in Echtzeit 	 permanente digitale Kommunikation per Smartphone visuelle Medien gewinnen an Bedeutung
Empfängerkreis	 persönliche Mitteilungen an umsichtig definierten Empfängerkreis 	 Kommunikation auf "need to know"-Basis pragmatisch definierte Empfänger 	 potenziell jeder, der online ist vollkommene Transparenz 	 Kommunikation kennt keine Grenzen, außer, sie sind im Nutzerprofil definiert
Stil und Form	 Hierarchien, Anstand und Wahrung der Form sind wichtig Stil ist diplomatisch, zurückhaltend, tendenziell eher zurückhaltend 	 nur wichtig im Umgang mit älteren Generationen Stil ist direkt, prägnant Floskeln und Höflichkeiten kommen wenig zum Einsatz 	 Formalien und Hierarchien verlieren an Bedeutung Stil ist locker, kurzweilig, spielerisch Nutzung visueller Elemente und Emoticons 	 Nachrichten bestehen zum Teil nur noch aus Icons, Symbolen und Kürzeln formlos, kurzlebig unkompliziert schnell konsumierbar
Umgangston	freundlichzuvorkommendhöflich	professionellunpersönlichsituationsbedingt	umgangssprachlichauf Augenhöheauthentisch	 geradlinig ehrlich echt unverfälscht unkonventionell

KOMMUNIKATIONSPRÄFERENZEN DER VERSCHIEDENEN GENERATIONEN



	Babyboomer Geburtsjahrgänge 1946 - 1964, erste Nachkriegsgeneration nach dem II. Weltkrieg	Generation X Geburtsjahrgänge 1965 - 1979, auch Generation Golf genannt	Generation Y Geburtsjahrgänge 1980 – 1995 oder 1999 auch "Generation Why" genannt	Generation Z Geburtsjahrgänge 1995 oder 1999 - 2010 je nach Nation etwas unterschiedlich bewertet
In Konflikten	 konfliktscheu entscheiden gern team- und konsensorientiert wägen Konsequenzen im Vorfeld ab 	 bringen Missfallen offen zum Ausdruck treffen (einsame) Entscheidungen diskutieren und debattieren gern 	 vermeiden direkte Konfrontation haben wenig Ausdauer und Durchsetzungskraft können schlecht mit Scheitern umgehen 	 in Konflikten tendenziell vorsichtig und zurückhaltend treffen Entscheidungen schnell und eigenständig
Dresscode	 Kleidung reflektiert Position und Status, ist Ausdruck von Respekt und Autorität 	Erscheinungsbild soll professionelle Erfahrung und Kompetenz vermitteln	 individuelle Ausdrucksform von Persönlichkeit und Authentizität 	 markenbewusst Outfit vermittelt Zugehörigkeit zu sozialen Gruppen
kann von anderen wahrgenommen werden	langsamwenig transparentausgrenzend	minimalistischwenig empathischkühldistanziert	unprofessionellrespektlosungeduldig	unreifanstrengendflatterhaftunangemessen

FÜHRUNGSSTILE DER VERSCHIEDENEN GENERATIONEN



Babyboomer

Geburtsjahrgänge 1946 - 1964, erste Nachkriegsgeneration nach dem II. Weltkrieg

Generation X

Geburtsjahrgänge 1965 - 1979, auch Generation Golf genannt

Generation Z

Geburtsjahrgänge 1995 oder 1999 - 2010 je nach Nation etwas unterschiedlich bewertet

• Demokratischer Führungsstil

- Geben klare Anweisungen und erwarten, dass diese befolgt werden
- Erwarten Respekt f
 ür ihre Erfahrung, Position und Hierarchiestufe
- Holen gern verschiedene Meinungen ein, bevor sie eine Entscheidung treffen
- Anfänger müssen sich erst beweisen
- · Belohnen Leistung und Loyalität
- Virtuelles Führen ohne Kontrollmechanismen ist ungewohnt und schwer vorstellbar

- Prozessorientierter Führungsstil
- Geben gern Anweisungen und führen "aus der Ferne" (Management by E-Mail)
- Erwarten Respekt für ihre Kompetenz und Professionalität
- Treffen Entscheidungen im Alleingang und tragen die Konsequenzen dafür
- Effizienz und Ergebnisse sind ihnen wichtiger als das Betriebsklima
- Belohnen Erfolge und sind konsequent ergebnisorientiert
- Haben kein Problem mit virtueller Führung über Distanz

Partizipativer Führungsstil

eburtsjahrgänge 1980 – 1995 oder 1999

Generation Y

- Managen integrativ, brauchen ein gutes Fingerspitzengefühl im Umgang mit älteren Mitarbeitern
- Erwarten Respekt für Persönlichkeit und gelebte Vielfalt
- Entscheiden lieber im Team
- Erwarten von Mitarbeitern, dass sie sich Informationen besorgen und Wissen teilen
- Belohnen Einsatz und Innovation
- Virtuelles Führen fühlt sich für sie normal und natürlich an

- Wie die Führung dieser Generation aussieht, bleibt abzuwarten
- Auf jeden Fall werden die Mitglieder dieser Generation völlig neue Dimensionen von Inklusion, Zusammenarbeit, Vernetzung, Transparenz und Verfügbarkeit von Informationen verinnerlicht haben

Mögen klare Strukturen, Anweisungen und Zuständigkeiten

- Möchten kooperieren, schätzen direkten Kontakt und persönliche Beziehungen
- Teilen wissen gern mit jüngeren Kollegen
- Erwarten, für Erfahrung und Loyalität belohnt zu werden
- Erwarten eine gewisse Ernsthaftigkeit und ein seriöses Geschäftsgebaren, das die Form wahrt
- Schätzen höhergestellte Mentoren innerund außerhalb der Organisation
- Konflikte erfordern einen sensiblen Umgang

- Haben ein großes Bedürfnis nach Unabhängigkeit und Selbstbestimmung
- Wollen wissen, was von ihnen erwartet wird, um Ziele geradlinig verfolgen zu können
- Definieren sich über Leistung und Kompetenz und erwarten, dafür belohnt zu werden
- Brauchen die Freiheit, ihre Meinung zu äußern, ohne dafür "bestraft" zu werden
- Halten gern professionelle Distanz
- Reagieren besonders sensibel auf Einmischung und Kontrolle
- Bevorzugen kompetente Vorgesetzte mit hohem Fachwissen

- Fordern Authentizität, Transparenz und integrative Führung mit Dialog auf Augenhöhe
- Wollen von einer Vision inspiriert und begeistert werden
- Erwarten Idealismus und Realitätssinn zugleich sowie Mut zur Ehrlichkeit
- Haben eine starke Vorliebe f
 ür Mentoring und Coaching
- Übertragen berufliche Kontakte gern ins Privatleben
- Wollen für ihren Einsatz gelobt und belohnt werden
- Erwarten vom Vorgesetzten Unterstützung und ständige Wertschätzung in Form von positivem Feedback

- Wünschen sich einen Vorgesetzten, der gerecht, kompetent, verständnisvoll und freundlich ist
- Führungskräfte sollen Leistung anerkennen, Mitarbeiter motivieren und für Vorschläge offen sein
- Wollen einen Vorgesetzten, der auch in hektischen Phasen Ruhe ausstrahlt
- Mögen einen unterstützenden Führungsstil, der zum Erreichen hoch gesteckter Ziele anspornt und den Weg dahin ebnet
- Mitarbeiterführung entwickelt sich weg vom Privileg Einzelner zu sich selbst regulierenden Teams ("kollaborative Schwarmführung")

Wie sie geführt werden wollen

Wie sie führen

SCHAUEN WIR HIN...





COACH, LEADER, CONSULTANT – DIE EIGENE ROLLE



Persönliche Analyse

- 1. Was bin ich für eine Führungskraft?
- 2. Was ist meine Rolle im Unternehmen? Welche Rolle nehme ich tatsächlich ein?
- 3. Was sind meine Hauptaufgaben/Kernkompetenzen? Was mache ich "nebenher"?
- 4. Was wird von mir als Führungskraft erwartet?
- 5. Was wird von mir als Führungskraft im virtuellen Leadership erwartet?

COACH, LEADER, CONSULTANT – DIE EIGENE ROLLE









FÜHRUNGSPRINZIP: ZIELE



Persönliche Hausaufgabe

- 1. Spreche ich mit meinen Mitarbeitern im Vorfeld oder lege ich einfach die Ziele fest?
- 2. Können meine Mitarbeiter persönliche Wünsche und Ziele aussprechen und in Einklang mit den Unternehmenszielen bringen?
- 3. Schaffe ich genug Klarheit und Transparenz und wissen die Mitarbeiter was erwartet wird?
- 4. Welchen Beitrag muss ich leisten, damit die Mitarbeiter ihre Ziele erreichen können?





FÜHRUNGSPRINZIP: ENTSCHEIDUNGEN TREFFEN



Persönliche Hausaufgabe

- 1. Es gibt strategische Ziele und Umsetzungsziele: Wie gehen wir damit in unserem Unternehmen um? Lege ich fest oder tragen wir die Sorge, dass jeder Mitarbeiter "seine" Ziele umsetzen kann?
- 2. Hat jeder die notwendigen Kompetenzen?
- 3. Hat jeder das Equipment was er braucht und ist jedem der notwendige (Handlungs-) Rahmen bekannt?
- 4. Konzentrieren wir uns auf die Stärken der Mitarbeiter und bauen diese aus? Kennen wir die Schwächen, da mit wir die beachten und das Risiko dadurch managen können?
- 5. Lebe ich Delegation und kann mir somit Freiräume für nächste Vision schaffen?





FÜHRUNGSPRINZIP: ORGANISATION



Persönliche Hausaufgabe

- 1. Haben meine Mitarbeiter alle relevanten Informationen und das Wissen zur Verfügung, das sie brauchen?
- Ist das Team so aufgebaut, dass eine reibungslose Koordination und Kommunikation möglich ist?
 (Auch einmal ohne mich als Führungskraft wer übernimmt....)
- 3. Welche Werte unterstützen die Zusammenarbeit und den Austausch von Erfahrungswissen?
- 4. Setzen wir die richtigen Tools und Technologien zur Kommunikation, zum Austausch und zur Zusammenarbeit ein?





FÜHRUNGSPRINZIP: ORGANISATION



Persönliche Hausaufgabe

- 1. Planen wir immer unter Berücksichtigung des Unternehmensergebnis gepaart mit dem persönlichen Ziel oder umgekehrt oder einzeln.... ?
- 2. Kontinuierlicher Verbesserungsprozess haben wir diesen leben wir diesen?
- 3. Kennt jeder Mitarbeiter seinen eigenen Beitragsrahmen?





FÜHRUNGSPRINZIP: WERTEORIENTIERUNG



Persönliche Hausaufgabe

- 1. Wie sieht ihr Werte- und Prinzipienkoffer aus? Persönlich und im Unternehmen?
- 2. Kennen alle Mitarbeiter diese Werte und handeln danach?
- 3. Ist Ihnen klar, welche Werte Sie selbst haben und welche Werte kommuniziert werden?
- 4. Steht dies im Einklang?





FÜHRUNGSPRINZIP: VERANTWORTUNG



Persönliche Hausaufgabe

- 1. Stelle ich geeignete Handlungsrahmen zur Verfügung?
- 2. Übernehme ich die Verantwortung für alle Entscheidungen, die meine Mitarbeiter nicht beeinflussen können oder treffen dürfen?





FÜHRUNGSPRINZIP: MOTIVATION



Persönliche Hausaufgabe

- Reflektiere ich mein Führungsverhalten?
- 2. Kenne ich die zukünftigen Anforderungen und kann ich diese erfüllen bzw. alte Muster ablegen?
- 3. Blicke ich bei Problemen offen in die Zukunft?





WEG VOM EISBERG HIN ZUM NEUEN BIG PICTURE



VIELEN DANK...



...für Ihre aktive Mitarbeit und bis bald!

Zentrale 2mal6 GmbH

Umsetzungs- und Servicegesellschaft In der Delle 23 31638 Stöckse Telefon o 50 26 – 9 01 31 10 heidrun.kappe@2mal6.de

Vertriebsbüro Köln/Bonn 2mal6 GmbH

Umsetzungs- und Servicegesellschaft Hemberger Str. 9 53332 Bornheim Telefon o 22 27 – 9 29 37 29 claudia.lersch@2mal6.de

Standort Essen - Marketing 2mal6 GmbH

Umsetzungs- und Servicegesellschaft Wiesbadener Str. 14 45145 Essen Telefon o 50 26 – 9 01 31 10 klaus.zallmann@2mal6.de